

ALANTRA

Presentación de resultados correspondiente a los primeros nueve meses de 2026

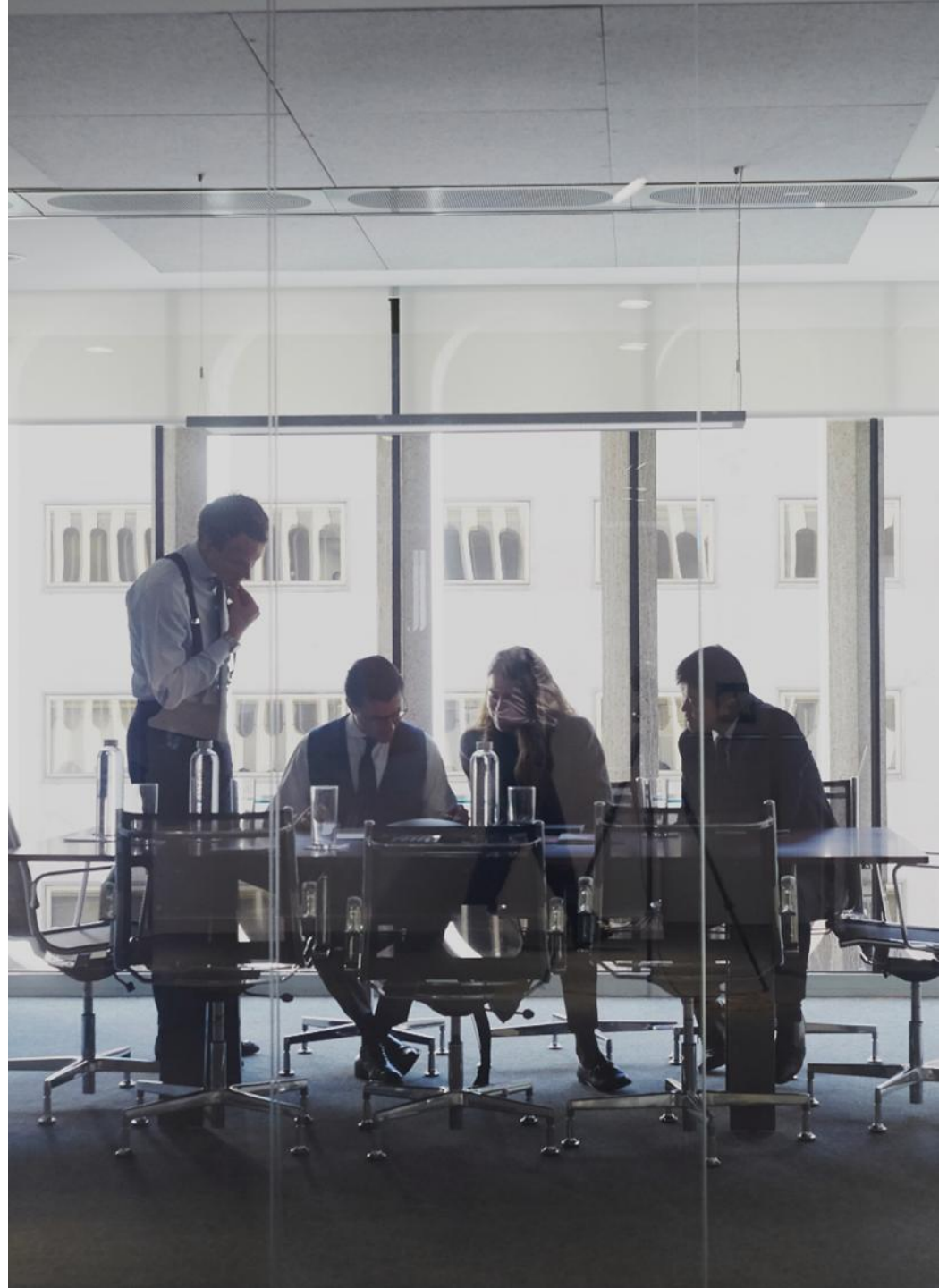
Octubre 2026

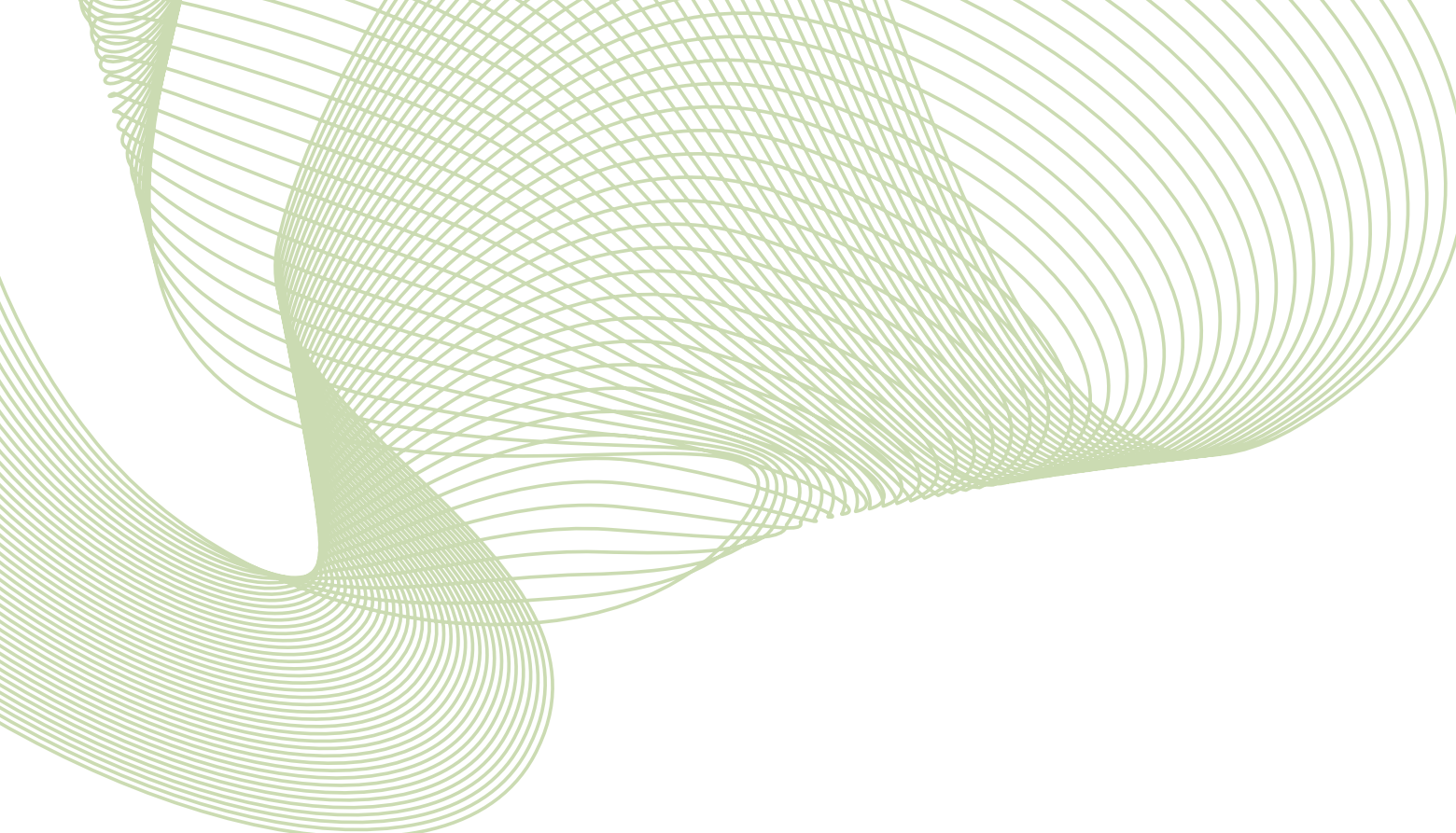
Índice

1 Resultados del Grupo

2 Actividad por división

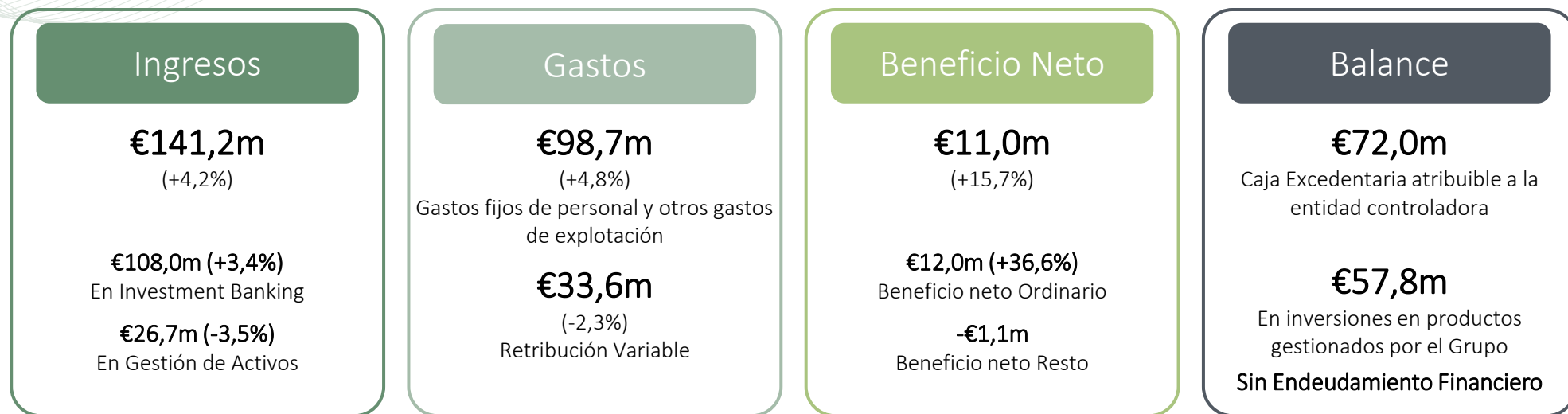
3 Anexo



An abstract graphic composed of numerous thin, light green lines that swirl and curve across the upper left portion of the slide, creating a sense of motion and depth.

Resultados del Grupo

1. Resumen ejecutivo



- En el tercer trimestre de 2026, el valor de las operaciones de M&A en el *mid-market* europeo se mantuvo prácticamente estable (+0,7% interanual), pese a un aumento del 5,0% en el número de operaciones. En Estados Unidos, en cambio, el valor creció un 11,4%, con un incremento similar en el volumen de operaciones (+4,5%). Al mismo tiempo, el entorno para el levantamiento de fondos (*fundraising*) continuó siendo desfavorable, debido a la menor actividad de desinversión y las limitadas distribuciones de capital a los inversores¹. En este contexto **Alantra incrementó sus ingresos netos un 4,2% hasta €141,2m**, y su **beneficio neto atribuible un 15,7% hasta €11,0m**, manteniendo la senda de crecimiento de sus resultados.
- Los gastos fijos aumentaron un 4,8% hasta €98,7m**, mientras el Grupo provisionó una **retribución variable de €33,6m (-2,3%)**. Adicionalmente, el Grupo registró una provisión de €2,3m correspondientes a su Plan de Opciones.
- El beneficio neto ordinario aumentó un 36,6% hasta €12,0m**, impulsado por la mejora de los resultados tanto del negocio de **Asesoramiento y Gestión de activos (Fee Business, +26,4%)**, como de la **Cartera de Inversión (+153,8%)**.
- Alantra mantiene un balance sólido, con **€125,2m de caja² y una cartera de inversiones de €57,8m, sin endeudamiento financiero**.
- El cierre de la venta de la participación en Access Capital Partners, comunicada el pasado 27 de marzo, está previsto para el cuarto trimestre de 2026, pendiente de que se complete el proceso de aprobaciones regulatorias que avanza satisfactoriamente.

2. Cuenta de resultados simplificada

(€ m)

	Grupo 9M 2025	Grupo 9M 2026	Δ (%)
Investment Banking	104,5	108,0	3,4%
Gestión de Activos	27,6	26,7	(3,5%)
<i>Comisión de Gestión</i>	25,9	25,2	(2,8%)
<i>Comisión de Éxito</i>	1,7	1,4	(14,3%)
Otro	3,5	6,5	88,5%
Ingresos Netos	135,6	141,2	4,2%
Otros Ingresos de Explotación	1,4	0,1	(94,9%)
Gastos de Personal	(97,7)	(102,6)	5,0%
<i>Coste Fijo</i>	<i>(63,3)</i>	<i>(66,7)</i>	5,4%
<i>Coste Variable</i>	<i>(34,4)</i>	<i>(33,6)</i>	(2,3%)
<i>Plan de Opciones</i>	-	(2,3)	n.a.
Otros Gastos de Explotación	(24,9)	(26,1)	4,5%
Amortización del Inmovilizado	(5,9)	(5,9)	(0,5%)
Reversión / (dotación) deterioro del Inmovilizado	(0,0)	-	n.a.
Total Gastos de Explotación	(128,6)	(134,6)	4,6%
Resultado de Explotación	8,3	6,7	(19,9%)
Resultado Financiero	0,8	0,1	(88,6%)
Resultado de Compañías Valoradas por el Método de la Participación	6,9	7,8	12,8%
Impuesto sobre beneficios	(3,1)	(1,8)	(42,0%)
Resultado Atribuido a las Participaciones no Controladoras	(3,5)	(1,8)	(49,0%)
Resultado Atribuido a la Entidad controladora	9,5	11,0	15,7%
<i>Beneficio Neto del Fee Business</i>	<i>8,1</i>	<i>10,2</i>	26,4%
<i>Beneficio Neto de la Cartera</i>	<i>0,7</i>	<i>1,8</i>	153,8%
Beneficio Neto Ordinario	8,8	12,0	36,6%
Beneficio Neto Resto	0,7	(1,1)	(256,0%)
Beneficio Por Acción Básico(€)	0,25	0,29	
Beneficio Por Acción Diluido (€) ²	0,25	0,28	

- Los ingresos netos del Grupo aumentaron un 4,2% hasta €141,2m, en los primeros nueve meses de 2026.
 - Los ingresos de Investment Banking crecieron un 3,4% hasta €108,0m, gracias a un crecimiento de aproximadamente 24% en los ingresos de M&A, con una comisión media por transacción de €1,4m (+27,0%).
 - Los ingresos de Gestión de Activos cayeron un 3,5% hasta €26,7m.
- Los gastos fijos de personal y otros gastos de explotación aumentaron un 4,8% hasta €98,7m.
 - La provisión de retribución variable se situó en €33,6m (frente a €34,4m en 9M 2025).
 - Adicionalmente, el Grupo registró una provisión de €2,3m correspondientes al Plan de Opciones.
- El resultado de explotación disminuyó €1,7m, desde €8,3m hasta €6,7m. Excluyendo el Plan de Opciones, el resultado de explotación habría aumentado €0,6m hasta €9,0m (+7,5%).
- El beneficio neto atribuible ascendió a €11,0m (+15,7%), de los cuales €10,2m corresponden al *Fee Business*, €1,8m a la Cartera de Inversión, favorecida por las desinversiones de determinadas compañías participadas de Capital Privado y -€1,1m a Resto¹ (incluyendo el impacto del Plan de Opciones neto de impuestos).

3. Balance consolidado a 30 de septiembre de 2026

Millones de euros	30/06/2026	30/09/2026	Δ (%)
Activo no corriente	287,2	291,4	1,5%
Activos financieros no corrientes	65,3	62,0	(5,1%)
A valor razonable con cambios en resultados ¹	57,2	53,7 ①	(6,1%)
A valor razonable con cambios en otro resultado integral	3,5	3,5	--
A coste amortizado	4,7	4,8	3,1%
Inmovilizado intangible	64,8	64,7	(0,1%)
Inmovilizado material	25,6	29,7	16,4%
Inversiones contabilizadas por el método de la participación	127,1	130,1 ②	2,4%
Activos por impuesto diferido	4,4	5,0	12,4%
Activo corriente	129,0	135,7	5,1%
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	56,8	77,2 ③	35,8%
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	64,1	51,6	(19,6%)
Otros activos financieros corrientes	2,1	0,1 ③	(96,2%)
Otros activos corrientes	6,0	6,8	14,3%
Total Activo	416,2	427,1	2,6%
Patrimonio neto atribuido a la entidad controladora	285,0	293,4	2,9%
Participaciones no controladoras	30,4	30,3	(0,1%)
Pasivo no corriente	40,0	40,1	0,3%
Pasivo corriente	60,8	63,3	4,1%
Total pasivo y patrimonio neto	416,2	427,1	2,6%

● Tesorería y activos financieros - €125,2m

- 1. Inversiones en un fondo monetario y a corto plazo (€47,9m)
- 2. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes (€77,2m)
- 3. Otros activos financieros corrientes (€0,1m)

○ Inversiones contabilizadas por el método de participación- €130,1m

- 1. Inversiones estratégicas (€78,2m)
- 2. Cartera de inversión (€51,9m)

- El Grupo mantiene un balance sólido.
- €293,4m de patrimonio neto atribuido a la entidad controladora sin endeudamiento financiero.
- €125,2m de caja y activos líquidos².
- €57,8m en inversiones en productos gestionados por el Grupo (€51,9m en Cartera de inversión más €5,9m de otras inversiones clasificadas bajo activos financieros no corrientes).

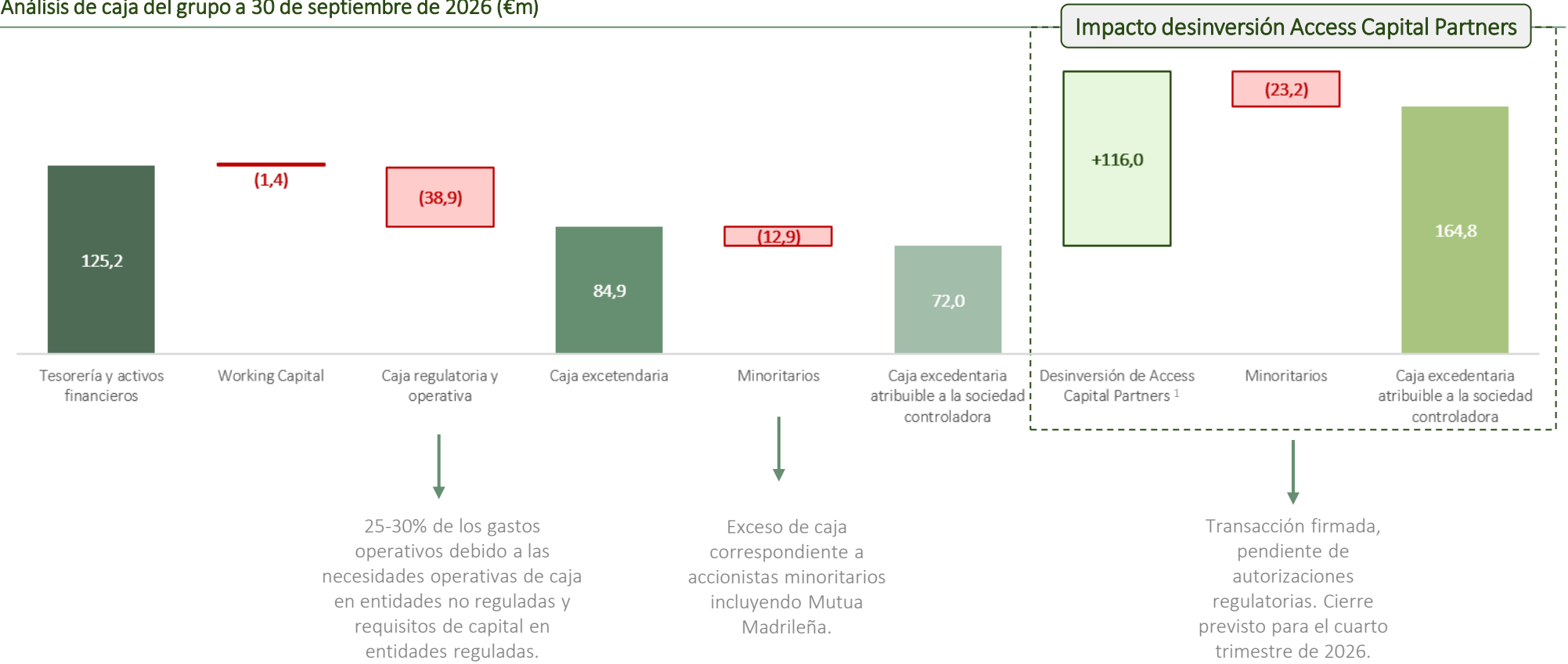
1. Incluye un fondo monetario e inversiones a corto plazo de €47,9m, inversiones en productos gestionados por el Grupo por valor de €2,5m y €1,2m de otras inversiones y préstamos a empleados.

2. €77,2m de caja y activos asimilables a caja y €47,9m invertidos en un fondo monetario e inversiones a corto plazo incluido en la línea de Activos financieros no corrientes, y €0,1m de Activos financieros corrientes.

4. Caja excedentaria atribuible a la sociedad controladora a 30 de septiembre de 2026

Caja excedentaria atribuible a la sociedad controladora

Análisis de caja del grupo a 30 de septiembre de 2026 (€m)



1. Importe pendiente de cobro por la venta de la participación del 48,99% de Alantra IM en Access Capital Partners. La operación se firmó en el 1T 2026 y se espera su cierre en el 4T 2026. Excluye €6,7m correspondientes a un dividendo aprobado, incluido en el importe de la transacción, que ha sido cobrado íntegramente a la fecha de aprobación de este informe.

Actividad por división

Actividad por división

1. Investment Banking

La división de Investment Banking cerró 116 operaciones en los primeros 9 meses de 2026 (frente a 110 en el mismo periodo de 2025), incluyendo 51 operaciones de M&A, 39 de asesoramiento en deuda y carteras de crédito, 14 de mercados de capitales y 12 de asesoramiento estratégico. La comisión media de M&A aumentó aproximadamente un 27%, hasta €1,4m, reflejando la creciente contribución de mandatos de mayor valor añadido.

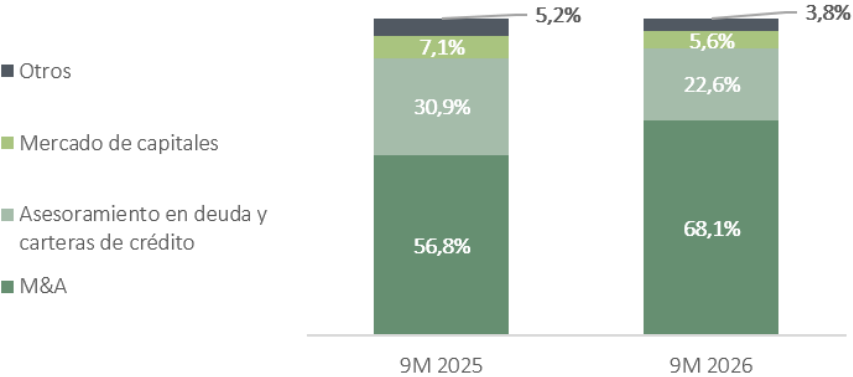
Transacciones seleccionadas desde la última publicación de resultados



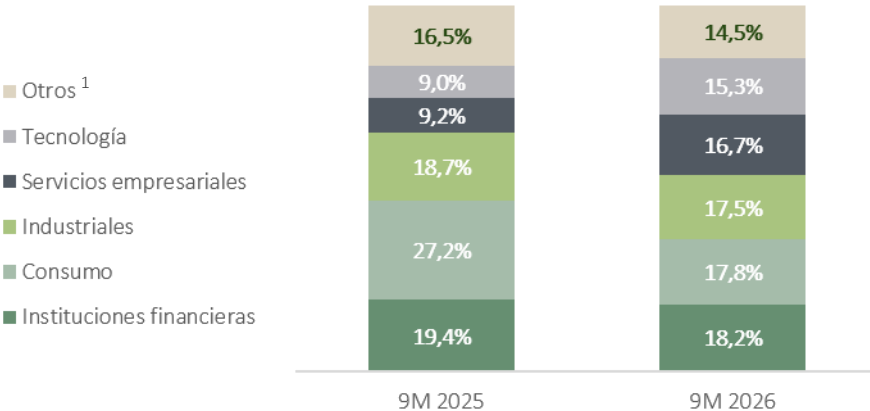
Reconocimiento de mercado



Ingresos por producto en los primeros 9 meses del año



Ingresos por sector en los primeros 9 meses del año



Actividad por división

2. Gestión de Activos

Principales Hitos de Gestión de Activos

Transición energética

- **Project Horizon:** Alantra lanzó una estrategia de secundarios con Horizon Secondaries, un vehículo de inversión de c.€120m que adquirió una cartera de unas diez compañías en fase de crecimiento de Shell Ventures. La transferencia de los activos iniciales se encuentra en curso.
- **Klima I:** lideró una ronda de financiación de €7,5m en una compañía española especializada en la optimización de costes eléctricos.

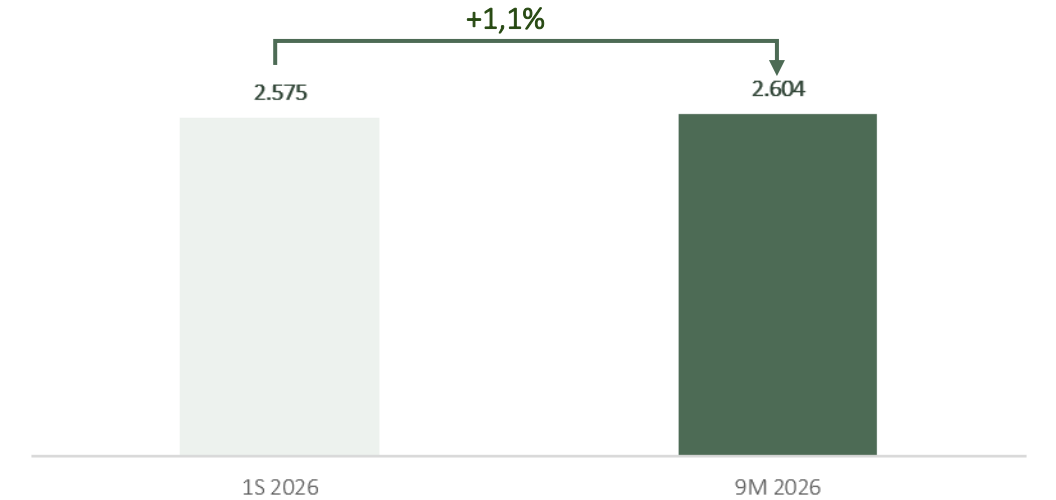
Capital privado

- **Salto:** PEF III completó su desinversión en Salto Systems, mientras que Alantra reinvertió a través de PEF IV y un vehículo de coinversión (€120m).
- **PEF IV:** completó una inversión de €34m en Deudafix, avanzando con el despliegue de capital del fondo.

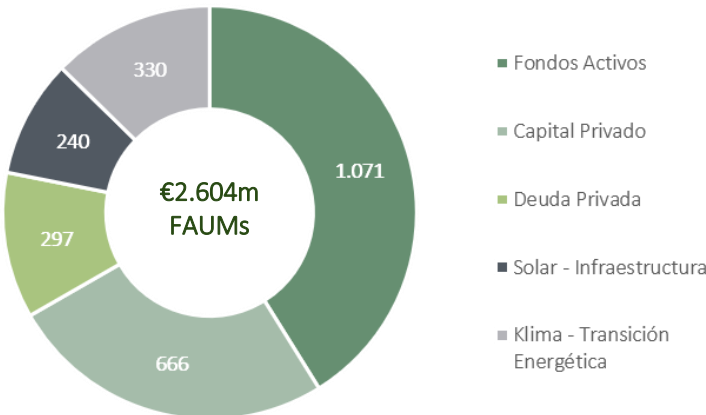
Socios estratégicos

- **Asabys (Venture Capital Healthcare):** lanzó un nuevo fondo “Tech Transfer” junto con CDTI, con €74,7m comprometidos y un tamaño objetivo de €120m.
- **Ciberseguridad:** Exein, participada de 33N Ventures, alcanzó una valoración de \$1.700m, convirtiéndose en la segunda compañía privada de seguridad con mayor valoración de Europa.

Activos bajo gestión *fee-earning* de negocios consolidados 9M 2026 (€'m)



Por clase de activo



Anexo

Anexo

I. Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada a 30 de septiembre de 2026

<i>Miles de euros</i>	<i>9M 2025</i>	<i>9M 2026</i>	<i>Var. %</i>
Importe Neto De La Cifra De Negocios			
Investment Banking	104.456	108.002	3,4%
Gestión de activos	27.629	26.660	(3,5%)
Comisiones de gestión	25.940	25.212	(2,8%)
Comisiones de éxito	1.689	1.448	(14,3%)
Otros	3.467	6.536	88,5%
Total Importe Neto De La Cifra De Negocios	135.552	141.198	4,2%
Otros Ingresos De Explotación	1.401	72	(94,9%)
Gastos De Personal	(97.723)	(102.611)	5,0%
Coste fijo	(63.281)	(66.694)	5,4%
Coste Variable	(34.442)	(33.633)	(2,3%)
Plan de Opciones	-	(2.284)	n.a.
Otros Gastos De Explotación	(24.945)	(26.070)	4,5%
Amortización Del Inmovilizado	(5.945)	(5.916)	(0,5%)
Reversión / (dotación) deterioro Del Inmovilizado	(10)	-	n.a.
Total Gastos de explotación	(128.623)	(134.597)	4,6%
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	8.330	6.673	(19,9%)
Otro resultado financiero	832	95	(88,6%)
RESULTADO FINANCIERO	832	95	(88,6%)
RESULTADO DE ENTIDADES VALORADAS POR EL MÉTODO DE LA PARTICIPACIÓN	6.879	7.757	12,8%
IMPUESTO SOBRE BENEFICIOS	(3.082)	(1.789)	(42,0%)
RESULTADO ATRIBUIDO A LAS PARTICIPACIONES NO CONTROLADORAS	(3.487)	(1.777)	(49,0%)
RESULTADO ATRIBUIDO A LA ENTIDAD CONTROLADORA	9.472	10.959	15,7%
<i>Miles de euros</i>	<i>9M 2025</i>	<i>9M 2026</i>	<i>Var. %</i>
BENEFICIO NETO DEL FEE BUSINESS	8.092	10.230	26,4%
BENEFICIO NETO DE LA CARTERA	703	1.784	153,8%
BENEFICIO NETO ORDINARIO	8.795	12.014	36,6%
BENEFICIO NETO Resto	677	(1.056)	(256,0%)
<i>Beneficio por acción (Euros)</i>	<i>9M 2025</i>	<i>9M 2026</i>	<i>Var. %</i>
Básico	0,25	0,29	14,3%
Diluido¹	0,25	0,28	12,4%

Anexo

II. Balance consolidado a 30 de septiembre de 2026

ACTIVO			PASIVO Y PATRIMONIO NETO		
Miles de euros	30/06/2026	30/09/2026	Miles de euros	30/06/2026	30/09/2026
ACTIVO NO CORRIENTE	287.151	291.441	PATRIMONIO NETO	315.410	323.702
Inmovilizado Intangible	64.755	64.663	PATRIMONIO NETO ATRIBUIDO A LA ENTIDAD CONTROLADORA	285.047	293.373
Fondo de Comercio	64.688	64.607	FONDOS PROPIOS	268.954	277.183
Otro Inmovilizado Intangible	67	56	Capital	115.894	115.894
Inmovilizado Material	25.561	29.742	Prima De Emisión	111.863	111.863
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	127.071	130.075	Reservas	40.090	40.930
Activos Financieros No Corrientes	65.349	61.997	Menos: Acciones y participaciones en patrimonio propias	(6.285)	(2.463)
a) A valor razonable con cambios en resultados	57.202	53.707	Resultado del ejercicio atribuido a la entidad controladora	7.392	10.959
b) A valor razonable con cambios en otro resultado integral	3.460	3.460	OTRO RESULTADO INTEGRAL ACUMULADO	16.093	16.190
c) A coste amortizado	4.687	4.830	PARTICIPACIONES NO CONTROLADORAS	30.363	30.329
Activos Por Impuesto Diferido	4.415	4.964	TOTAL PASIVO	100.783	103.408
ACTIVO CORRIENTE	129.042	135.669	PASIVO NO CORRIENTE	39.995	40.099
Deudores Comerciales Y Otras Cuentas A Cobrar	64.117	51.567	Pasivos Financieros No Corrientes	33.514	32.466
Cientes Por Ventas Y Prestaciones De Servicios	44.671	30.064	Deudas con entidades de crédito	-	-
Otros Deudores	14.721	17.005	Otros pasivos	33.514	32.466
Activos Por Impuesto Corriente	4.725	4.498	Provisiones No Corrientes	5.509	6.750
Activos Financieros Corrientes	2.114	80	Pasivos Por Impuesto Diferido	972	883
a) A valor razonable con cambio en resultados	2.034	-	Otros Pasivos No Corrientes	-	-
b) A valor razonable con cambio en otro resultado integral	-	-	PASIVO CORRIENTE	60.788	63.309
c) A coste amortizado	80	80	Pasivos Financieros Corrientes	3.286	3.575
Otros Activos Corrientes	5.962	6.817	Otros Pasivos Financieros	3.286	3.575
Efectivo Y Otros Activos Líquidos Equivalentes	56.849	77.205	Acreedores Comerciales Y Otras Cuentas A Pagar	55.140	58.281
TOTAL ACTIVO	416.193	427.110	Proveedores	9.369	6.388
			Otros acreedores	41.220	49.258
			Pasivos por impuesto corriente	4.551	2.635
			Otros Pasivos Corrientes	2.362	1.453
			TOTAL PATRIMONIO Y PASIVO	416.193	427.110

Anexo

III. Glosario de términos (i)

Segmentos de negocio identificados

“Segmento de Negocio”. Se define como cada segmento operativo o componente identificado de Alantra calificado como tal porque (a) desarrolla actividades empresariales que pueden reportarle ingresos y ocasionarle gastos (incluidos los ingresos y gastos relativos a transacciones con otros componentes de la misma entidad); (b) cuyos resultados de explotación son examinados a intervalos regulares por la máxima instancia de toma de decisiones operativas de la entidad con objeto de decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su rendimiento; y (c) en relación con el cual se dispone de información financiera diferenciada.

“Asesoramiento financiero y mercado de capitales” (*Investment Banking*) Segmento de negocio identificado de Alantra que comprende los servicios de asesoramiento financiero prestados a clientes corporativos, institucionales e instituciones financieras en operaciones corporativas, en operaciones sobre carteras de créditos, otros servicios dirigidos a la optimización del balance y prestación de servicios de análisis e intermediación bursátil.

“Gestión de Activos” (*Asset Management*). Segmento de negocio identificado de Alantra que, consiste en la gestión, comercialización y asesoramiento de vehículos de inversión para inversores institucionales, grandes patrimonios familiares u otros inversores profesionales, así como la inversión directa del grupo en dichos vehículos de inversión (*Portfolio*).

“Estructura”. Segmento de negocio identificado de Alantra que recoge el conjunto de ingresos y gastos correspondientes a la estructura de gobierno y desarrollo de Alantra (gobierno corporativo, dirección estratégica, desarrollo corporativo y de negocio, y servicios corporativos, como contabilidad y reporte, control del riesgo, sistemas informáticos, gestión de recursos humanos y servicios jurídicos, entre otros) y que, por referirse a la sociedad matriz del Grupo -como entidad cotizada- o a la gestión del conjunto mismo, no son directamente imputables ni a los segmentos enumerados anteriormente. El segmento Estructura incluye asimismo la facturación de los servicios referidos a empresas del Grupo Alantra que tienen la consideración de asociadas, es decir, que no se consolidan por el método de integración global. La configuración de la estructura corporativa, así como de negocio del Grupo junto con la relevancia de los servicios afectos a la Estructura justifica su consideración como segmento independiente.

“Resto”. Por defecto, incluye el conjunto de partidas que no se corresponden a ninguno de los segmentos de negocio (es decir, que no es Asesoramiento financiero, ni Gestión de Activos, ni Estructura) y que recoge principalmente el efecto en resultados de transacciones extraordinarias originadas de la inversión de la sociedad matriz del Grupo en las sociedades que desarrollan las referidas actividades (como, por ejemplo, por la puesta en valor de las participaciones en compañías o negocios o los deterioros del fondo de comercio).

Anexo

III. Glosario de términos (ii)

Medidas alternativas de rendimiento

“**Medida alternativa de rendimiento**”. Se define como aquella medida financiera del rendimiento financiero pasado o futuro, de la situación financiera o de los flujos de efectivo de una compañía, distinta de las medidas financieras definidas o detalladas en el marco de información financiera aplicable.

“**Beneficio Neto del Fee Business**”. Se define como el beneficio originado en la actividad de prestación de servicios de asesoramiento o gestión (esto es, el correspondiente a los segmentos Asesoramiento financiero, Gestión de Activos y Estructura), cuyos ingresos se materializan en forma de remuneración o comisión (fee) y cuyos gastos son los necesarios para su desarrollo, fundamentalmente de personal. La asignación al Fee Business del 100% de la actividad recogida en el segmento Estructura se debe a que la gran mayoría del tiempo y/o inversión de los recursos afectos a la Estructura se dedican a gestionar el crecimiento y prestar servicios corporativos a la actividad recogida en los segmentos Asesoramiento financiero y Gestión de Activos. Este concepto es especialmente relevante en tanto que varias medidas alternativas de rendimiento (o APMs) se construyen sobre el mismo.

- Se calcula sumando el beneficio neto atribuido a la sociedad dominante de los segmentos operativos de Asesoramiento Financiero, Gestión de Activos y Estructura, excluyendo las pérdidas o ganancias originadas en la inversión directa en vehículos de inversión gestionados principalmente recogidos en el segmento de Gestión de Activos, así como las pérdidas o ganancias originadas en la inversión de la sociedad matriz del Grupo en las sociedades que desarrollan las referidas actividades (como por ejemplo, por la puesta en valor de las participaciones en compañías o negocios, deterioros del fondo de comercio o resultado financiero de moneda extranjera), las cuales se incorporan en el segmento Resto.
- La distinta naturaleza de los beneficios obtenidos justifica la relevancia de desglosar el Beneficio Neto del Fee Business y el beneficio neto de la Cartera atribuido a la entidad dominante en la información pública al mercado.

“**Beneficio Neto de la Cartera o del Portfolio Business**”. Se define como el beneficio originado a través de la inversión y posterior desinversión en participaciones en compañías, fondos de inversión u otros vehículos de inversión gestionados por el Grupo Alantra obtenidos principalmente por el segmento operativo de Gestión de Activos.

- La distinta naturaleza de las dos áreas de actividad de Alantra (Fee Business y Cartera) justifica la relevancia de desglosar el Beneficio Neto de la Cartera atribuido a la sociedad dominante en la información pública al mercado.

“**Beneficio Neto Ordinario**”. Se define como el beneficio originado en la actividad típica u ordinaria del Grupo, es decir la incluida en los segmentos Asesoramiento financiero en operaciones corporativas y mercado de capitales, Asesoramiento financiero a instituciones financieras, Gestión de Activos y Estructura.

- La distinta naturaleza de los beneficios obtenidos justifica la relevancia de desglosar el Beneficio Neto del Fee Business y de la Cartera atribuido a la entidad dominante en la información pública al mercado.

Anexo

III. Glosario de términos (iii)

“Endeudamiento Financiero”. Se define como el volumen agregado de deudas que el Grupo mantiene a favor de bancos, entidades de crédito y similares, con objeto de financiar su actividad. Se excluyen las deudas con empleados, proveedores o sociedades del perímetro consolidado o sus socios. Asimismo, se excluyen los pasivos a favor de bancos, entidades de crédito o similares cuando las mismas tienen contrapartidas específicas en el activo por igual importe.

- El Endeudamiento Financiero se calcula como la suma de las partidas del estado de situación financiera consolidado, agrupadas bajo el epígrafe “Deudas con entidades de crédito y obligaciones u otros valores negociables”, que respondan a los criterios mencionados en la definición de esta Medida. A 30 de septiembre de 2026, el Grupo no tenía endeudamiento financiero.
- El Endeudamiento Financiero es un indicador relevante en la valoración del estado de situación financiera consolidado del Grupo.

“Caja y activos asimilables a caja”. Se define como el importe de Tesorería y otros activos financieros con disponibilidad inmediata de conversión en caja. La caja y activos asimilables a caja se calcula como la suma de las partidas del estado de situación financiera consolidado, agrupadas bajo el epígrafe “Efectivo y otros activos líquidos equivalentes” y aquellos activos financieros corrientes y no corrientes que respondan a los criterios de disponibilidad inmediata mencionados en la definición de esta Medida.

“Pay Out”. Se define como el porcentaje de los beneficios que la Sociedad distribuye a los accionistas.

- Se calcula como cociente entre el importe agregado que distribuye la Sociedad a sus accionistas a cuenta de un periodo (sea como dividendo o como distribución de reservas o prima de emisión) y el beneficio neto consolidado atribuible a la entidad controladora generado durante ese periodo.
- El Pay Out señala hasta qué punto la retribución al accionista se financia con el resultado del ejercicio (o del periodo que se trate).

“Rentabilidad por Dividendos” (*dividend yield*). Se define como la rentabilidad que obtienen los accionistas de la Sociedad a través de la distribución de dividendos.

- La Rentabilidad por Dividendos se calcula como el cociente entre el importe agregado por acción que distribuye la Sociedad a sus accionistas durante un periodo (sea como dividendo o como distribución de reservas o prima de emisión) y el precio de la acción a una fecha determinada (fecha que será la que se señale cuando se mencione esta Medida).
- La rentabilidad del accionista proviene de dos fuentes: la revalorización de la acción y la remuneración que recibe en forma de distribución de dividendos, reservas o prima de emisión. La Rentabilidad por Dividendos es la Medida o indicador de referencia para este segundo concepto.

Advertencia legal

Alantra Partners, S.A publica esta presentación única y exclusivamente a efectos informativos. La presentación no constituye una oferta para la suscripción, compra o venta de valores emitidos por Alantra Partners, S.A o cualesquiera otros valores en cualquier jurisdicción.

La información y las previsiones, en su caso, contenidas en este documento no han sido verificadas por una entidad independiente y, consecuentemente, no se garantiza su exactitud y exhaustividad. Ni Alantra Partners, S.A ni ninguna de las sociedades de su grupo, ni sus respectivos administradores, directivos o empleados serán responsables de cualquier perjuicio que pueda resultar del uso del presente documento o de su contenido.

Contacto

Eduardo González Arias

&

Ignacio Valera

Relación con Inversores

Tel.: +34 917 458 484

investors@alantra.com | www.alantra.com

ALANTRA

POSSIBILITY IS IN THE ASCENT

Alantra is an independent global financial services firm that provides investment banking and asset management services to companies, families, and institutions in the mid-market segment across Europe, the US, Latin America, Asia and the Middle East.

United Kingdom	Germany	Nordics	Chile
United States	Switzerland	China	Argentina
France	Italy	Ireland	Colombia
Spain	UAE	Greece	Portugal
			Mexico

